

Vendor-Leasing: ein Schritt in Richtung Kunde

>> Die Teca-Print AG, eine der führenden Herstellern von Tampondruckmaschinen orientiert sich stets an den Bedürfnissen ihrer Kunden. Nun macht die Firma einen weiteren Schritt in Richtung Kundenorientierung: dank Vendor-Leasing kann sie ihren Schweizer Kunden für den Erwerb ihrer Maschinen nun auch massgeschneiderte Finanzierungslösungen anbieten.

X2, X3, X5, E1, E2, und E4 – Treffer! Dies sind nicht die Koordinaten eines bekannten Strategiespiels, es sind die Namen der Maschinenreihen der Teca-Print AG. Aus der Idee, die aufwändige manuelle Bedruckung von Zifferblättern zu automatisieren entstanden eine Vielzahl von hoch spezialisierten Tampondruckmaschinen, die die Produkte des täglichen Lebens nutzbar machen.

Beim Tampondruck wird die Farbe von einem vorgeätzten Klischee mittels eines Silikonstempels, dem Tampon, auf ein



Dank Vendor Leasing kann die Teca-Print AG ihren Kunden eine massgeschneiderte Finanzierung anbieten.

dreidimensionales Objekt übertragen. Dieses Druckverfahren wird unter anderem für die Bedruckung von Automobilteilen, Haushalts- und Elektronikgeräte, Uhren oder auch Geräte der Telekommunikation und der Medizinaltechnik verwendet.

Die Teca-Print AG, die zu den führenden Herstellern von Tampondruckmaschinen gehört, hat es immer wieder verstanden Ideen und Leistungsfähigkeit strategisch zu nutzen. Die genaue Beobachtung des Marktes, die stete Weiterentwicklung der Geschäftsidee und die konsequente Kundenorientierung machten aus ihr ein weltweit agierendes Unternehmen mit eigenen Niederlassungen in den USA, Ungarn, Deutschland und Frankreich.

Komplettierung der Dienstleistungspalette

Immer wieder hat es die Teca-Print AG in ihrer über dreissigjährigen Geschichte verstanden, die Bedürfnisse ihrer Kunden zu antizipieren und sich mit einem zeitgerechten Angebot neue Potenziale zu erschliessen. So werden heute, neben dem breiten Spektrum an Druckmaschinen, längst auch periphere Ausrüstungen

und Zubehör sowie verschiedene Dienstleistungen angeboten. Nun macht die Firma einen weiteren Schritt in Richtung Kundenorientierung: dank Vendor-Leasing kann sie ihren Schweizer Kunden für den Erwerb ihrer Maschinen nun auch massgeschneiderte Finanzierungslösungen anbieten.

Vendor-Leasing: massgeschneiderte Finanzierungen

Als Partner für die Abwicklung des Vendor-Leasings hat sich die Teca-Print AG für die Credit Suisse entschieden. Deren führende Stellung im Leasinggeschäft mit Firmen und die bestehenden guten Beziehungen waren dafür entscheidende Gründe. Dank dieser Zusammenarbeit profitieren die Kunden der Teca-Print AG in Zukunft von einem Leasingangebot, das sich durch einfache und rasche Prüfung und Abwicklung und damit auch durch ausserordentlich günstige Leasingkonditionen auszeichnet. Die Schonung der betrieblichen Liquidität, eine flexible Investitionsplanung und feste Kostengrundlagen sind weitere nennenswerte Kundenvorteile. Durch die

Ausweitung ihrer Dienstleistungen profitiert aber auch die Firma selbst: mit Vendor-Leasing verstärkt sie ihre Verkaufsdynamik, ohne dabei eigene Ressourcen zu belasten. Die Verkaufsmitarbeiter werden speziell zum Thema Leasing geschult und bekommen durch diese Finanzierungsform ein hilfreiches Instrument zur Kundenbindung von der Crédit Suisse geliefert.

Von den ersten Maschinen zum Bedrucken von Zifferblättern über hoch entwickelte Tampondruckmaschinen für nahezu alle Materialien und Formen bis zum umfassenden Dienstleistungsangebot mit Vendor-Leasing: die Geschichte der Teca-Print AG zeigt, dass Weitsicht und Kundenorientierung tragende Säulen des Geschäftserfolges sind. <<

Information

Teca-Print AG
Bohlstrasse 17, 8240 Thayngen
Tel. 052 645 20 00
Fax 052 645 21 02
info@teca-print.ch
www.tecaprint.ch

Swisstech 2008: Halle 2.0, Stand M53

Credit Suisse
www.credit-suisse.com